

德威集团全民转介茶话会小记

◎刘翔

11月21日，注定是个难忘的日子！在此之前，在遇到市场不好、客户量少的时候，公司也曾鼓励员工推介亲朋好友去摩卡小镇或朗琴湾买房，奖励的金额顶多也是3000元购物卡。但现在不同了，在林董和袁克俭总裁的大力支持和推行下，公司针对所有员工和所有项目的老业主实施无差别转介奖励，奖金从2万元到10万元现金不等，目前先从摩卡小镇和朗琴湾开始，等明年两个新的大项目启动，将会有更多的转介机会。

为更好的达到转介效果，在11月21日晚上6点在福满楼大厅，营销中心精心筹备了一次茶话会，召集公司主要员工和各小区物业老员工参加，由项目销售经理宣讲转介奖励和转介流程，活动采取氛围轻松的形式，大家边品尝点心边听推介，同时参加有奖问答和抽奖。

因为提前了两天在集团微信和QQ群里公布了茶话会的内容，加上公司各部门的鼎力支持，当天本来预定的10桌位置被挤满，不得不临时又增加2桌，茶话会由朗琴湾马昔斌经理友情担当主持人，林董和袁总裁也在百忙之中莅临现场旁听，马经理一开始就通过诙谐幽默的语言把气氛调动起来，同时邀请袁总裁上台讲话，袁总裁讲的一席话深深打动了各位员工的心理“公司在高速发展的同时，也希望员工跟公司一起赚钱，通过自己的努力买房买车，所以全民转介的方式就是希望公司和员工共赢，员工在介绍自己资源的同时也得获得丰厚的回报”。

袁总裁在讲完话后，马经理把全民转介的流程和奖励金额也宣讲给大家，两个项目的销售经理和销售员也上台亮相，纷纷介绍两个项目的优势，就是希望各位员工赶快发动自己的资源，在参与公司营销的同时，也可以获得高额的奖金，争取在过年前赚的盆满钵满，公司的销售任务也可以尽快完成。会上，同时穿插了丰富的抽奖环节，精美的奖品通过员工自己抽奖，或者有奖提问获得，更是加深了大家对转介和项目的印象，很快一个半小时就过去了，茶话会在愉快轻松的氛围中结束，两个项目的销售员又给各位员工每人装了一份项目资料，让大家带回去好好钻研，然后推介给合适的朋友。



